



## POSTE TECHNICO-COMMERCIAL-E PHARMACEUTIQUE

GATTEFOSSÉ est un groupe familial français, créé en 1880. Il développe, produit et commercialise des excipients pharmaceutiques et des ingrédients cosmétiques d'origine naturelle pour les industries de la beauté et de la santé dans le monde, à travers ses 12 filiales et son réseau de distribution dans 80 pays. Spécialiste de la chimie des lipides et de l'extraction végétale, GATTEFOSSÉ propose également son expertise en formulation grâce à ses 4 centres techniques d'excellence en France, Chine, Inde et aux Etats-Unis. L'entreprise s'appuie aujourd'hui sur une démarche RSE déterminée pour construire sa stratégie d'innovation et de développement.

Rejoindre GATTEFOSSÉ, c'est intégrer un groupe scientifique international à taille humaine, dans lequel de nouveaux défis naissent chaque jour pour la pharmacie et la cosmétique. C'est rejoindre une entreprise qui a fait le choix d'une culture fondée sur la qualité des relations humaines et la poursuite d'une excellence scientifique inspirée par les besoins de ses clients.

GATTEFOSSÉ FRANCE recrute un-e Technico-commercial-e pharmaceutique.

Ce poste, basé à NEUILLY SUR SEINE, est à pourvoir début septembre 2024 en CDI.

### **Description du poste et missions :**

Sous la responsabilité du Directeur Commercial Pharmaceutique, vous serez responsable du développement d'un portefeuille de clients pharmaceutiques (grands comptes, CRO, innovateurs indépendants) sur le territoire français.

Vous devrez augmenter les ventes auprès des clients existants, en prospecter de nouveaux et construire des relations durables avec ceux-ci.

Vous véhiculerez les valeurs, l'image et la culture du groupe Gattefossé.

Pour ce faire, vous devrez :

- Développer une connaissance approfondie de vos clients afin de comprendre leurs besoins et leur proposer des solutions (produits, formulations, assistance technique) par le biais de présentations, démonstrations, réunions, discussions, séminaires et autres méthodes.
- Construire des relations d'affaires fructueuses et à long terme avec les intervenants de la chaîne de développement d'un médicament (formulateurs et décideurs R&D) mais aussi les acheteurs et les équipes qualité de nos clients, ainsi que les universitaires.
- Maintenir vos connaissances sur l'évolution de l'entreprise et de l'industrie pharmaceutique en participant à des webinaires, des séminaires et autres événements éducatifs, en lisant des publications internes et externes et en interagissant avec d'autres sources de l'industrie.



- Collaborer avec vos collègues du siège et des autres filiales pour échanger régulièrement des informations techniques, des stratégies de vente et des informations sur le marché.
- Tracer les interactions avec les clients, les projets et les activités dans le système de gestion de la relation client (CRM) et présenter des rapports d'activité lors des réunions de service et autres meetings.
- Représenter GATTEFOSSÉ lors de salons professionnels (CPHI, PBP ...)
- Planifier un programme de visites clients.
- Participer à la préparation des budgets annuels.

**Profil recherché :**

- Vous êtes pharmacien ou avez suivi des études universitaires en chimie ou biologie ;
- Vous avez une expérience d'au moins 5 ans dans la vente et le développement commercial chez des fournisseurs de l'industrie pharmaceutique et/ou avez une expérience en formulation pharmaceutique ;
- Vous savez comment approcher les clients de l'industrie pharmaceutique, en particulier au niveau de la recherche et du développement ;
- Vous êtes doté de rigueur, de curiosité et d'une connaissance approfondie de l'industrie pharmaceutique.
- Vous savez analyser les informations scientifiques ;
- Vous avez une grande aptitude à la communication ;
- Vous parlez couramment l'anglais ;
- Vous êtes disposé à vous déplacer ;
- Vous avez de l'expérience dans l'utilisation d'outils informatiques modernes.

**Statut et conditions :**

Cadre (avenant 3 de la CCNIC)  
Temps plein  
Déplacements réguliers sur la France  
Véhicule de fonction

Merci d'adresser votre candidature à l'adresse : [candidature@gattefosse.com](mailto:candidature@gattefosse.com)